



Sales account

Rail Cargo Group – the freight traffic of the Austrian Federal Railways (ÖBB)

Rail Cargo Group è una dei leader in Europa nel mondo della logistica ferroviaria con un fatturato di 2,2 miliardi di euro e 9.393 collaboratori. Insieme a partner di rilievo, il Rail Cargo Group off uren network completo di logistica in Europa e in Asia.

Rail Cargo Logistics - Italy sta cercando **sales account con prevalenza intermodale**.

Requisiti richiesti

- Esperienza di 3 – 5 anni nel settore trasporto e logistica
- Capacità di comunicazione e negoziazione
- Autonomia, organizzazione, dinamismo e affidabilità
- Orientamento alla ricerca di nuove opportunità e al problem solving
- Disponibilità a viaggiare sia in Italia che all'estero
- Ottima conoscenza della lingua inglese
- La conoscenza del tedesco costituisce titolo preferenziale
- Il conseguimento di laurea in economia e commercio o ingegneria costituisce titolo preferenziale

Si richiede di

- Gestire il portafoglio clienti B2B attivo nel settore del trasporto intermodale terminal to terminal intra Europe
- Sviluppare nuovi clienti tra le imprese operanti nel settore logistica e trasporti
- Ricercare e sviluppare nuove opportunità di business nel trasporto combinato su ferro
- Visitare periodicamente i clienti in Italia e all'estero
- Interfacciarsi con gli uffici operativi
- Verificare il raggiungimento dei dati di budget
- Effettuare analisi e valutazione del mercato

Si offre

Retribuzione commisurata all'esperienza acquisita, auto aziendale

Per candidarsi inviare curriculum aggiornato a:

selezione.italy@railcargo.com